



industria serramenti italiana

**Strumenti di  
Marketing**

## Indice

3	Regolamento
4	Company Profile
5	Catalogo Prodotti
6	Angolari
7	Etichette campioni
8	Etichette clienti partner
9	Targhette serie serramenti
10	Quaderno finiture
11	Valigia portacampioni profili
12	Roll-Up
13	Portacataloghi da terra
14	Desk da tavolo
15	Kit pulizia infissi
16	F3000 - Software di preventivazione

## Regolamento

Tutti gli articoli presenti nel catalogo Strumenti di Marketing possono essere forniti ai clienti rivenditori per le loro attività promozionali ai prezzi indicati. I prezzi si intendono netti già scontati ed iva esclusa. I prezzi non possono essere soggetti ad ulteriori sconti.

Per le modalità di pagamento, si applicano le condizioni standard riservate abitualmente al cliente. In caso di nuovo cliente, le condizioni di pagamento dovranno essere concordate prima della fornitura tramite apposita conferma d'ordine.

### Fornitura strumenti di marketing attraverso accordo di budget

Per tutti quei clienti che hanno sottoscritto un accordo di budget, gli articoli del presente catalogo possono essere forniti utilizzando i punti ISI maturati al termine dell'anno o del periodo indicato nell'accordo di budget.

Il calcolo dei punti ISI viene eseguito nella seguente modalità: €100,00 di fatturato = 1 punto ISI (il fatturato si intende escluso iva di legge, trasporto ed addebito dello sfrido). Per esempio, se un cliente ha eseguito **€100.000,00 di fatturato** nell'anno corrente maturerà **1000 punti ISI** da utilizzare l'anno seguente. Il cliente alla fine dell'anno ha 3 mesi di tempo (fino al 31/03 dell'anno seguente) per utilizzare i punti accumulati. Decorso tale termine i punti si azzerano.

Il cliente può richiedere anche durante l'anno in corso l'utilizzo dei punti ISI fino a quel momento maturati (il numero punti utilizzabili corrispondono al fatturato eseguito alla data di richiesta utilizzo punti). I punti utilizzati saranno decurtati dal totale punti maturato a fine anno. Non è consentito l'accumulo punti tra due o più anni e non consentito l'utilizzo contemporaneo di punti ISI maturati in due anni differenti. La richiesta di anticipo utilizzo punti ISI può essere eseguita solamente decorsi i 3 mesi di tempo per l'utilizzo dei punti ISI maturati l'anno precedente.



# Company Profile

Codice:

**MKT-01**

La company profile è il catalogo istituzionale di ISI serramenti in cui viene presentata la filosofia che orienta l'azienda nella produzione di infissi in PVC e dove vengono illustrati tutti i serramenti ed oscuranti della propria gamma prodotti.

Dimensione

**23×33 cm**

Materiale

**Carta**

Impiego/applicazione

**Catalogo molto utile per la presentazione dell'azienda e dei prodotti ai professionisti del settore.**

Costo cad.

**10€**

**10pt ISI**



# Catalogo Prodotti

Codice: **MKT-02 (Classic)**  
**MKT-03 (Prestige76),**  
**MKT-04 (Prestige76Round)**  
**MKT-05 (Premium82)**

Il catalogo prodotto è la brochure specifica per ogni singola serie di serramenti in cui vengono riportate le caratteristiche peculiari, le prestazioni e le finiture disponibili della serie in oggetto.

Dimensione **21×29,7 cm**

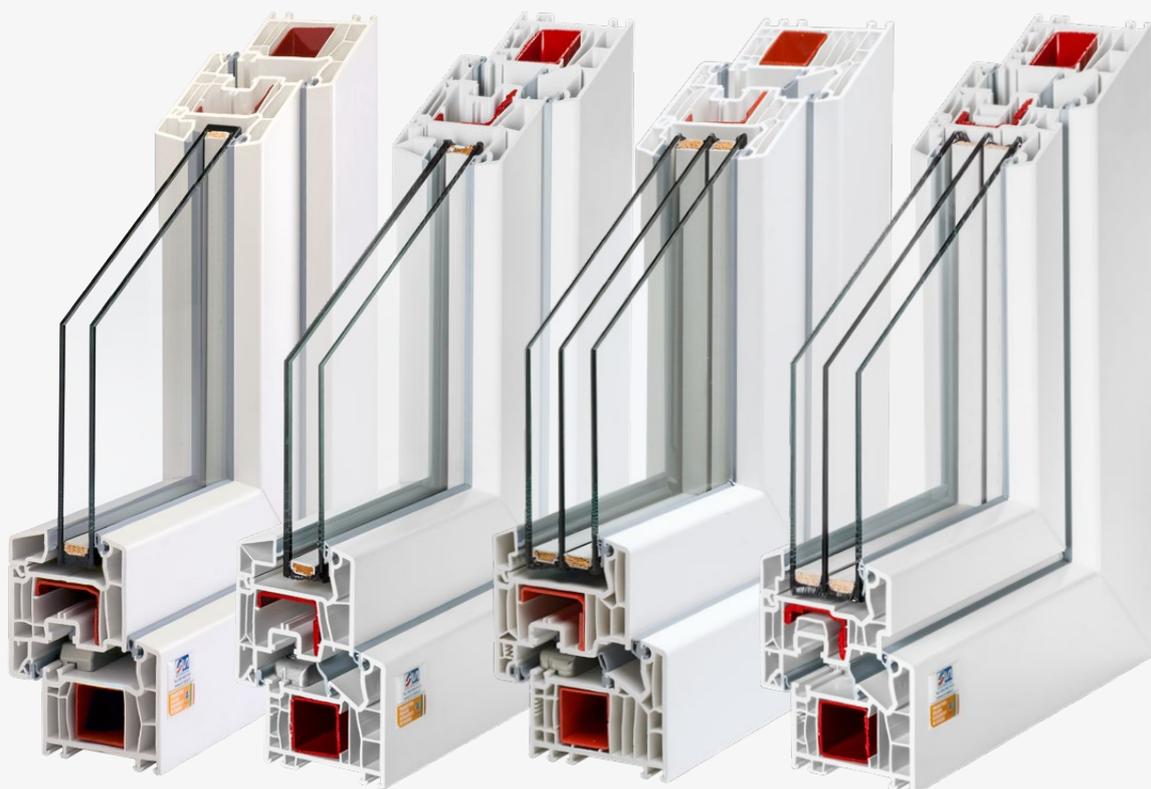
Materiale **Carta**

Impiego/applicazione **Catalogo da consegnare al cliente finale e funge da materiale di supporto al preventivo sviluppato in base alla serie serramenti richiesta.**

Costo cad.

3€

3pt ISI



# Angolari

Codice:

**MKT-06 (Classic)**  
**MKT-07 (Prestige76),**  
**MKT-08 (Prestige76Round)**  
**MKT-09 (Premium82)**

Campione finestra che permette di “entrare” nella struttura del serramento evidenziando il numero di camere interne del profilo anta e telaio, il numero di guarnizioni e la conformazione del rinforzo interno. Gli angoli vengono prodotti a seconda delle finiture disponibili in produzione pertanto non è consentito scegliere il colore.

Dimensione

**27×38 cm**

Materiale

**PVC/vetro/ferro**

Impiego/applicazione

**Da utilizzare in esposizione in show room come campione oppure come strumento di vendita nella spiegazione delle caratteristiche tecniche dei prodotti preventivati.**

Costo cad.

**100€**

**100pt ISI**



# Etichette campioni

Codice: **MKT-10 (Classic)**  
**MKT-11 (Prestige76),**  
**MKT-12 (Prestige76Round)**  
**MKT-13 (Premium82)**

Etichetta con nome della serie del serramento e con QR code. Scansionando il codice si viene indirizzati alla pagina del sito internet ISI della serie serramento dove si possono trovare tutte le relative informazioni e caratteristiche specifiche.

Dimensione **5×10 cm**

Materiale **PVC trasparente**

Impiego/applicazione **Da applicare al vetro degli angoli campioni o al vetro del campione serramento finito presente nella propria show room**

Costo cad.

2€

2pt ISI



# Etichette clienti partner

Codice: **MKT-14 (Rivenditore Autorizzato)**  
**MKT-15 (Premium Partner)**

Vetrofanie riservate ai clienti partner ISI fidelizzati

**Queste etichette sono rilasciate esclusivamente da ISI.  
Non è possibile il loro acquisto o la loro richiesta tramite punti ISI.**

Dimensione **21,5×5 cm**

Materiale **PVC trasparente**

Impiego/applicazione **Da applicare sulla vetrina della show room per mettere in evidenza la partnership con ISI.**

Costo cad. **/**



# Targhette serie serramenti

Codice: **MKT-16 (Classic)**  
**MKT-17 (Prestige76),**  
**MKT-18 (Prestige76Round)**  
**MKT-19 (Premium82)**

Targhette con modelle della serie del serramento disponibili in Plexiglass o Forex. Tutte le targhe in Plexiglass sono preforate per un fissaggio agevole a muro con distanziali (distanziali inclusi).

Nel caso in cui non si volesse eseguire il fissaggio con vite a muro, è possibile optare per le targhette in Forex applicabili tramite biadesivo o incollaggio diretto sul supporto.

Dimensione **20×5 cm**

Materiale **Plexiglass / Forex**

Impiego/applicazione **Targhetta da applicare vicino al campione finestra in show room.**

	Plexiglass	Forex
Costo cad.	40€ 40pt ISI	15€ 15pt ISI



# Quaderno finiture

Codice:

**MKT-20**

Quaderno ad anelli FINESTRA ITALIANA-VEKA con logo ISI sulla copertina contenente i campioni delle pellicole di finitura in formato A5. Le pellicole di finitura sono sia della tipologia Renolit che Veka Spectral.

Dimensione

**31,5×25 cm**

Materiale

**Cartone, PVC**

Impiego/applicazione

**Raccoglitore da esibire in show room che permette di mostrare ai clienti le pellicole di finitura in un formato più grande rispetto alla classica mazzetta colori.**

Costo cad.

**30€**

**30pt ISI**



# Valigia portacampioni profili

Codice:	<b>MKT-21</b>
	Valigia rigida contenente gli spezzoni telaio delle serie CLASSIC, PRESTIGE76, PRESTIGE76 ROUND e PREMIUM82. Lunghezza spezzoni profili pari a 115mm.
Dimensione	<b>34×29×12 cm</b>
Materiale	<b>Polipropilene</b>
Impiego/applicazione	<b>Strumento da utilizzare in cantiere come supporto al rilievo misure esecutivo.</b>
Costo cad.	<b>70€</b> <b>70pt ISI</b>



# Roll-up

Codice:

**MKT-22**

Il roll-up è uno strumento di comunicazione a supporto della vendita. Può essere definito un venditore "silenzioso" che attira l'attenzione ed invita alla richiesta di ulteriori informazioni. E' dotato di QR code per essere indirizzati agevolmente alla pagina relativa alla gamma prodotti ISI. Facile e pratico da montare.

Dimensione

**85×200 cm**

Materiale

**Struttura in alluminio/telo in EcoFlat**

Impiego/applicazione

**Da utilizzare all'interno della propria show room oppure in occasione di fiere o eventi.**

Costo cad.

**90€**

**90pt ISI**



# Portacataloghi da terra

Codice:

**MKT-23**

Il porta cataloghi da terra ha lo scopo di raccogliere i cataloghi prodotti in un espositore funzionale e creativo. Dalle dimensioni ridotte, può essere facilmente posizionato in punti strategici del proprio spazio espositivo.

Dimensione

**32×23×123,5 cm**

Materiale

**Cartone**

Impiego/applicazione

**Da utilizzare come contenitore dei cataloghi all'intero della show room oppure in occasione di fiere o eventi.**

Costo cad.

**80€**

**80pt ISI**



# Desk da tavolo

Codice:

**MKT-24**

Il desk display è un espositore da tavolo dalle dimensioni ridotte e sorretto da due piedini. E' dotato di QR code per essere indirizzati agevolmente alla home page del sito ISI.

Dimensione

**21×30 cm**

Materiale

**Forex**

Impiego/applicazione

**Da utilizzare come desk display sopra la scrivania oppure nei ripiani espositivi della show room.**

Costo cad.

**25€**

**25pt ISI**



# Kit pulizia infissi

Codice:

- MKT-25** VekaPro EasyCare Box White
- MKT-26** VekaPro XtraCare Box White
- MKT-27** VekaPro XtraCare Box Colour

Kit per la pulizia dei serramenti in PVC (per il corretto utilizzo dei prodotti e le relative schede di sicurezza consultare il sito [www.perfect-window.eu](http://www.perfect-window.eu))

**VEKAPRO EASYCARE BOX WHITE:** per la regolare pulizia delle vostre finestre in PVC estruse in masse (non pellicolate). Contiene 1- Daily Clean (detergente universale) 1-SuperFinish (spray sigillante) 1-Special Cloth (panno in microfibra)

**VEKA XTRACARE BOX WHITE:** per la pulizia intensiva e cura completa delle vostre finestre in PVC estruse in massa (non pellicolate). Contiene 1- XtraCare White (detergente intensivo) 1-Easy Spray (olio spray per ferramenta) 1-Seal Protect (trattamento per guarnizioni) 1-SuperFinish (spray sigillante) 1-Special Cloth (panno in microfibra)

**VEKA XTRACARE BOX COLOUR:** per la pulizia intensiva e cura completa delle vostre finestre in PVC con pellicola. Contiene 1- XtraCare Colour (detergente intensivo) 1-Easy Spray (olio spray per ferramenta) 1-Seal Protect (trattamento per guarnizioni) 1-Special Cloth (panno in microfibra).

Costo cad.

EasyCare Box White

35€

35pt ISI

XtraCare Box White

50€

50pt ISI

XtraCare Box Colour

35€

35pt ISI



# F3000

## Software di preventivazione

Codice:

**MKT-28**

Il software di preventivazione F3000 è uno strumento tecnico completo che permette di eseguire un'immediato sviluppo del preventivo. Viene rilasciato n.1 collegamento al gestionale F3000 tramite terminal server su un terminale indicato dal cliente. Viene fornito al cliente un corso iniziale di formazione effettuato da personale ISI, assistenza telefonica e telematica, aggiornamenti periodici del programma in linea con le modifiche o le novità tecnica introdotte.

**Il software di preventivazione viene rilasciato a discrezione di ISI solamente ai clienti Premium Partner. Non è soggetto a possibilità di acquisto o utilizzo tramite punti ISI.**

Costo cad.

/

**isi-italia.it**